

## INHALTSVERZEICHNIS

|           |  |     |
|-----------|--|-----|
| <b>A.</b> | <b>Einleitung</b> .....  | 19  |
| 1         | Themenhinführung und Problemstellung .....   | 19  |
| 2         | Forschungsdiskussion .....   | 21  |
| 3         | Forschungslücken, Fragestellungen und Untersuchungszeitraum.....                     | 27  |
| 4         | Quellenlage .....  | 29  |
| 4.1       | Siemens Historical Institute, München.....   | 29  |
| 4.2       | MedArchiv der Siemens AG, Erlangen .....   | 33  |
| 4.3       | Hagley Museum and Library, Wilmington, Delaware/USA.....                             | 33  |
| 4.4       | National Archives, College Park, Washington, D.C./USA.....                           | 34  |
| 4.5       | Sonstige Quellen aus den USA .....   | 35  |
| 4.6       | Zeitzeugeninterviews .....   | 35  |
| 5         | Vorgehensweise .....   | 36  |
| 6         | Theoretische Grundlagen: die Prinzipal-Agenten-Theorie.....                          | 39  |
| 6.1       | Zentrale Annahmen.....   | 39  |
| 6.2       | Konfliktentschärfung in Prinzipal-Agenten-Verhältnissen .....                        | 42  |
| 6.3       | Kritik an der Prinzipal-Agenten-Theorie .....  | 46  |
| 6.4       | Siemens in den USA – ein klassischer Fall<br>der Prinzipal-Agenten-Problematik ..... | 47  |
| <b>B.</b> | <b>Siemens als multinationales Unternehmen</b> .....                                 | 49  |
| 1         | Siemens & Halske – eine „Born Global Firm“.....                                      | 49  |
| 2         | Der Aufstieg zum Global Player .....   | 52  |
| <b>C.</b> | <b>Das US-Geschäft von Siemens – die Frühphase 1845–1945</b> .....                   | 65  |
| 1         | Erste Geschäftskontakte und Rückschläge: 1845–1907 .....                             | 65  |
| 1.1       | Zaghafte Versuche des Markteintritts .....   | 65  |
| 1.2       | Einseitige Konzentration auf das Geschäft mit Transatlantikkabeln .....              | 70  |
| 1.3       | Im Spannungsfeld zwischen Berlin und London.....                                     | 73  |
| 1.4       | Die Zusammenarbeit mit Henry Villard und Thomas A. Edison.....                       | 76  |
| 1.5       | Gründung einer US-Gesellschaft und erneute Konflikte .....                           | 80  |
| 1.6       | „Die amerikanische Tragödie“ und das Ende der Gesellschaft .....                     | 85  |
| 2         | Ständige Präsenz und Wissenstransfer: 1907 bis 1945 .....                            | 89  |
| 2.1       | Das Informationsbüro Frank .....   | 89  |
| 2.2       | Erster Weltkrieg und die Frage des Wiederaufbaus .....                               | 97  |
| 2.3       | Die Vertretung durch die Adlanco und das Abkommen<br>mit Westinghouse .....          | 102 |
| 2.4       | Die Zusammenarbeit mit General Electric .....  | 108 |
| 2.5       | Die Anfänge des Medizintechnikgeschäfts.....   | 112 |
| 2.6       | Kooperation mit US-Firmen und Ende des Informationsbüros .....                       | 115 |
| 3         | Zusammenfassung: Die Frühphase 1845–1945 .....                                       | 120 |

|  |     |
|--|-----|
| <b>D. Das US-Geschäft von Siemens – die Hauptphase 1945–2001 .....</b>               | 125 |
| 1 Wiederaufbau und Neustrukturierung: 1945 bis 1970 .....                            | 125 |
| 1.1 Der Neubeginn des SRW-Geschäfts mit Medizintechnik .....                         | 125 |
| 1.2 Die ersten USA-Aktivitäten von S&H und SSW .....                                 | 129 |
| 1.3 Neugründung einer US-Gesellschaft von S&H, SSW und SRW .....                     | 132 |
| 1.4 Die Intensivierung der Geschäftsbeziehungen zu Westinghouse .....                | 136 |
| 1.5 Die Konsolidierung der Medizintechnik in den 1950er Jahren .....                 | 138 |
| 1.6 Antitrust-Schwierigkeiten und Gründung der Siemens America, Inc. ....            | 141 |
| 1.7 Die Medizintechnik bis 1970 .....  | 145 |
| 1.8 Die Energietechnik bis 1970 .....  | 149 |
| 1.9 Die weiteren Unternehmensbereiche in den 1960er Jahren .....                     | 154 |
| 1.9.1 Messtechnik .....  | 154 |
| 1.9.2 Elektrische Bauelemente .....  | 155 |
| 1.9.3 Fernsprech-, Telegraphen- und Signaltechnik .....                              | 157 |
| 1.9.4 Datenverarbeitung .....  | 160 |
| 1.10 Weitere Tochtergesellschaften .....   | 162 |
| 1.10.1 Deutsche Grammophon .....   | 162 |
| 1.10.2 Osram GmbH KG .....   | 164 |
| 1.10.3 Rudolf Hell GmbH .....  | 166 |
| 1.11 „Definitely an American Company“ –<br>Zusammenschluss zur Siemens Corp. ....    | 166 |
| 2 Intensivierte Markterschließung und Etablierung: 1970 bis 1982.....                | 170 |
| 2.1 Die Siemens Corp. in den 1970er Jahren.....                                      | 170 |
| 2.2 Die mehrfache Reorganisation einer „Quantité négliable“ .....                    | 178 |
| 2.3 Die Entwicklung der Unternehmensbereiche in den 1970er Jahren....                | 188 |
| 2.3.1 UB Medizintechnik .....  | 188 |
| 2.3.2 UB Bauelemente .....   | 195 |
| 2.3.3 UB Energietechnik .....  | 202 |
| 2.3.4 UB Fernschreib-, Signal-, und Nachrichten- bzw.<br>Kommunikationstechnik ..... | 208 |
| 2.3.5 UB Datentechnik bzw. Daten- und Informationssysteme .....                      | 212 |
| 2.3.6 UB Installationstechnik .....  | 216 |
| 2.4 Sonstige Tochtergesellschaften .....   | 216 |
| 2.4.1 Gramophon-Philips-Group/Polygram .....   | 216 |
| 2.4.2 Osram .....  | 219 |
| 2.4.3 Rudolf Hell GmbH .....   | 221 |
| 2.5 Forschung & Entwicklung bis 1982 .....   | 221 |
| 2.6 Werbeaktivitäten bis 1982 .....  | 222 |
| 3 Der Aufstieg zum wichtigsten Markt der Siemens AG: 1982 bis 2001.                  | 228 |
| 3.1 Entwicklung der Siemens Capital Corp. / Siemens Corp. ....                       | 228 |
| 3.1.1 Die Siemens Capital Corp. 1982–1988 .....                                      | 228 |
| 3.1.2 Die Siemens Corp. 1988–2001 .....  | 236 |
| 3.2 Die einzelnen Geschäftsfelder .....  | 244 |
| 3.2.1 Health Care .....  | 244 |
| 3.2.1.1 Siemens Medical Systems, Inc. / Siemens Medical Corp. ....                   | 244 |

|  |            |
|--|------------|
| 3.2.1.2 Strahlentherapie .....                                       | 248        |
| 3.2.1.3 Bildgebende Verfahren zur Diagnostik.....                    | 249        |
| 3.2.1.4 Elektromedizin .....   | 251        |
| 3.2.1.5 Dental- und Hörgerätetechnik .....                           | 254        |
| 3.2.2 Energy and Power .....   | 255        |
| 3.2.3 Microelectronics and Components .....                          | 263        |
| 3.2.4 Information and Communications .....                           | 267        |
| 3.2.4.1 Öffentliche Kommunikationssysteme .....                      | 268        |
| 3.2.4.2 Private Kommunikationssysteme .....                          | 262        |
| 3.2.5 Industry and Automation .....                                  | 277        |
| 3.2.6 Transportation .....   | 280        |
| 3.2.7 Automotive .....   | 282        |
| 3.2.8 Lighting and Precision Materials.....                          | 283        |
| 3.2.9 Sonstige Beteiligungen .....                                   | 285        |
| 3.2.10 Forschung & Entwicklung .....                                 | 288        |
| 3.2.11 Werbeaktivitäten bis 2001 .....                               | 289        |
| 4 Zusammenfassung: Die Hauptphase 1945–2001 .....                    | 291        |
| <br>   |            |
| <b>E. Das US-Geschäft von Siemens – Analyse und Einordnung .....</b> | <b>295</b> |
| 1 Vom Markteintritt bis zum Börsengang – ein Überblick .....         | 295        |
| 2 Die Prinzipal-Agenten-Analyse von Siemens in den USA.....          | 297        |
| 3 Erfolgs- und Misserfolgsfaktoren .....                             | 308        |
| 3.1 Personelle Faktoren .....  | 309        |
| 3.2 Strategische Faktoren.....                                       | 312        |
| 3.3 Institutionelle Faktoren .....                                   | 318        |
| 3.4 Kunden- und produktbezogene Faktoren.....                        | 321        |
| 3.5 Finanzielle Faktoren .....                                       | 324        |
| 3.6 Psychologische Faktoren .....                                    | 325        |
| 3.7 Allgemeinwirtschaftliche Faktoren .....                          | 328        |
| 3.8 Geographische und logistische Faktoren .....                     | 329        |
| <br>   |            |
| <b>F. Fazit .....</b>  | <b>331</b> |
| <br>   |            |
| <b>G. Anhang .....</b>   | <b>333</b> |
| 1 Aktenverzeichnis .....   | 333        |
| 1.1 Siemens Historical Institute, München.....                       | 333        |
| 1.2 Siemens MedArchiv, Erlangen .....                                | 346        |
| 1.3 Hagley Museum and Library, Wilmington, Delaware/USA.....         | 347        |
| 1.4 National Archives, College Park, Washington D.C/USA. ....        | 348        |
| 2 Literaturverzeichnis .....   | 348        |
| 2.1 Monographien und Aufsätze .....                                  | 348        |
| 2.2 Internetquellen .....  | 356        |
| 3 Interviews .....   | 358        |
| <br>   |            |
| <b>Register .....</b>  | <b>371</b> |
| Personen.....  | 371        |
| Firmen.....  | 372        |