

Inhaltsverzeichnis

Vorwort	5
I. Einleitung	13
I.1 Exposition	13
I.1.1 Wirtschaftliches Handeln und Wirtschaftsgeschichte	15
I.1.2 Exposé der Thematik	22
I.1.3 Aufbau der Arbeit	25
I.2 Forschungsstand	27
I.3 Theoretische Ansätze und methodische Grundlagen	44
I.4 Begriffliche Klärungen	68
II. Buchführung, Buchführungssubjekte und Rationalität	71
II.1 Historische Buchführung in der Forschung	72
II.1.1 Die frühen Rechnungsbücher in der Forschung	76
II.1.2 Die Sprachgeschichte der Buchführung	79
II.1.3 Soziale, ökonomische sowie kulturelle Rahmenbedingungen	83
II.1.4 Praktiken der Buchführung und Forschungsagenden	89
II.2 Die kulturhistorische Wende in der Geschichte der Buchführung	91
II.2.1 Die ‚Rationalität‘ des Kaufmannbankiers	100
II.3 Die Buchführung als Handlungsträgerin	107
II.3.1 Ebenen der Buchführung und methodische Folgen	109
III. Die Akteure	113
III.1 Einführung: Akteure	114
III.1.1 Die Konstituierung der Akteure anhand der Buchführung	115
III.2 Akteursgruppen in Lyon	121
III.2.1 Die italienischen Kaufmannbankiers in Lyon	131
III.2.2 Die süddeutschen Kaufmannbankiers in Lyon	138

III.3	Die obrigkeitliche Reglementierung der Lyoner Messen.....	154
III.3.1	Die französischen Könige und die Lyoner Messen	155
III.3.2	Die Habsburger und die Lyoner Messen	164
III.3.3	Die städtische Obrigkeit und die Messen in Lyon.....	167
III.3.4	Die <i>notaires</i> und die Sensalen.....	169
III.3.5	Die <i>nationes</i> der Kaufmannschaften	171
III.4	Die <i>storia interna</i> der Salviati und der Welser	174
III.4.1	Die Florentiner Kaufmannbankiers Salviati.....	175
III.4.1.1	Die Handels- und Bankgesellschaften der Salviati.....	181
III.4.2	Die Handelsgesellschaften der Salviati in Lyon	194
III.4.3	Die Augsburger Kaufmannbankiers Welser	247
III.4.4	Die Welser in Lyon	269
III.5	Zwischenfazit: Komplexe Handlungsgeflechte in Lyon.....	280
IV.	Die Kooperationsformen der Salviati und der Welser.....	282
IV.1	Die Konstituierung von Geschäftsbeziehungen	284
IV.2	Der Verlauf der Geschäftsbeziehungen zwischen den Salviati und den Welsern	303
IV.2.1	Die frühen Geschäftskontakte	304
IV.2.2	Die Kommanditgesellschaft Naldini-Vöhlin in Toulouse (1507/8).....	305
IV.2.3	Die Beziehungen der Welser-Vöhlin-Gesellschaft mit Lanfredino Lanfredini	311
IV.2.4	Die Quantifizierung der Geschäftsbeziehungen von Salviati und Welser in Lyon.....	323
IV.2.5	Formen der Transferbeziehungen	343
IV.2.6	Die Lyoner Salviati-Gesellschaft und die Faktorei der Welser in Antwerpen.....	375
IV.2.7	Formen der Kooperation mit der Faktorei der Welser in Antwerpen.....	384
IV.3	Die Expansion der Salviati nach Antwerpen und Spuren der Defektion	403
IV.4	Die Besonderheiten der Kooperation zwischen den Salviati und den Welsern.....	419
V.	Kooperationsformen und spezialisierte Märkte	423
V.1	Der Levantehandel als spezialisierter Markt	425
V.2	Herrscherfinanzen und spezialisierte Märkte	477
VI.	<i>Communities of Practices</i> und Wissensgemeinschaften.....	538
VI.1	Ausbildung für wirtschaftliches Handeln.....	542
VI.2	Praktikengemeinschaften	555
VI.3	Buchführung als Wissensbestand und Handlungspräskript	567

VII.	Schluss und Ausblick.	606
VIII.	Quellen- und Literaturverzeichnis.	619
VIII.1	Quellen	619
VIII.1.1	Archiv-Quellen	619
VIII.1.2	Edierte Quellenbestände	620
VIII.2	Literatur	622
VIII.3	Internetquellen	668
IX.	Währungen.	670
X.	Stammbäume	672
X.1	Stammbaum der Salviati	672
X.1.1	Stammbaum der Salviati (ab Alamanno, 1389–1456)	672
X.1.2	Stammbaum der Salviati (ab Alamanno, 1459–1510: Stammlinie zu den <i>Marchesi</i>)	672
X.2	Stammbaum der Welser	673
X.2.1	Stammbaum der Welser (ohne Nachfahren des Bartholomäus V)	673
X.2.2	Stammbaum der Welser (Nachfahren des Bartholomäus V)	673
XI.	Glossar	674
XII.	Siglen	684
XIII.	Verzeichnis von Tabellen, Schaubildern und Graphiken.	691
XIV.	Register	694
XIV.1	Personen- und Firmenregister	694
XIV.2	Sachregister	716